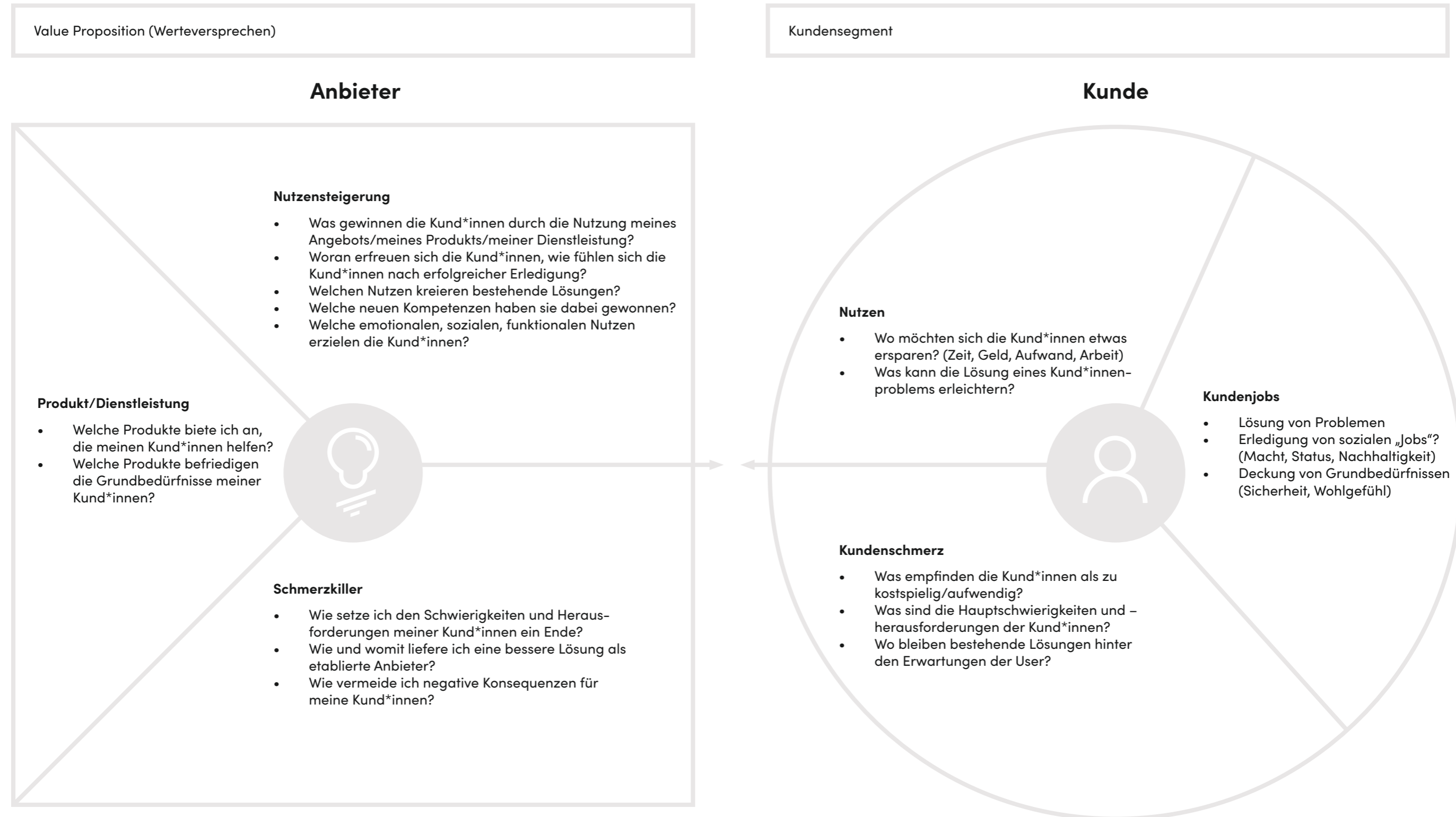


Value Proposition Canvas

Das Value Proposition Canvas hilft dir, dein Produkt oder deine Dienstleistung so auszurichten, dass es an den Kundenwünschen ansetzt. Dabei geht es nicht nur darum, dein Produkt für den Verkauf zu beschreiben, sondern du definierst das Wert- und Nutzenversprechen gegenüber deinen Kunden. Durch die Ausrichtung deiner Aktivitäten an die Wünsche deiner Kunden bekommst du einen guten Eindruck über relevante Aktivitäten für deinen Markterfolg.



Value Proposition Canvas

Platz für Notizen zu deiner Gründung.

